

Enterprise marketing
production made efficient. 



PIM
DAM | MAM
Workflow
Planning
Proofing
Publishing

CONTENIDO

ÁREAS DE NEGOCIO

Sectores 3

PRODUCTO

Software LAGO 4

SERVICIOS

Enfoque principal y servicios 7

VENTAJAS PARA EL CLIENTE Y PREMIOS

7 razones para optar por Comosoft & Distinciones de LAGO 9

SOBRE NOSOTROS

Empresa 9

CONTACTO

Sede principal y sucursales 11

LAGO



IMPRESION



E-COMMERCE



TIENDAS



MOVIL



REDES SOCIALES



OTROS

ÁREAS DE NEGOCIO

MÁS QUE SIMPLE TECNOLOGÍA

Nuestros clientes representan organizaciones en una amplia gama de industrias con nuevos desafíos cada día. La tecnología juega un papel esencial aquí - pero por sí sola no es suficiente. Mucho más importante es la coordinación de los procesos internos y externos, las estructuras organizativas y los nuevos requisitos de los mercados y clientes que utilizan las tecnologías disponibles.

Las empresas a menudo subestiman el valor de establecer requisitos de gestión de cambios para garantizar la adopción exitosa por parte de los usuarios. En Comosoft, todos **nuestros consultores** entienden muchos diferentes procesos de trabajo de principio a fin y cómo aplicar las experiencias y eficiencias **LAGO** más óptimas. Las mejores tecnologías serán capaces de lograr una aceptación exitosa cuando sus usuarios entiendan el valor para toda la empresa.

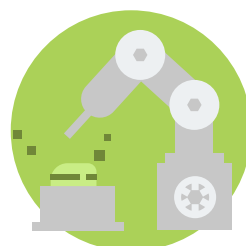
Comosoft apoya a las empresas en la transformación de sus procesos de comercialización desde hace más de 25 años. Basándonos en esta experiencia, hemos logrado desarrollar nuestros conocimientos en los siguientes sectores:



RETAIL



E-COMMERCE |
CATÁLOGO



INDUSTRIA | B2B



AGENCIAS

La herramienta adecuada para cada sector

A la hora de elegir el sistema adecuado, es esencial tener a su lado al socio adecuado que pueda demostrar una sólida experiencia en su sector y que tenga en cuenta las mejores prácticas de la industria y de su empresa en sus servicios de consultoría. Con nuestro profundo y completo conocimiento de la industria, Comosoft ofrece el software y los servicios adecuados con LAGO para un despliegue efectivo y eficiente.

Creemos con nuestros clientes y nuestros clientes crecen con nosotros

Los requisitos del mercado y los clientes cambian a menudo y sólo aquellos que tienen la capacidad de ser ágiles y evolucionar con estos cambios tendrán un éxito asegurado.

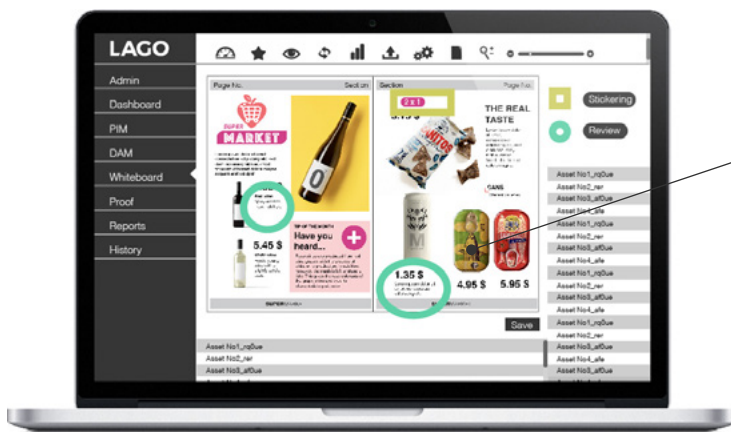
Anticipar las necesidades de nuestros clientes es nuestra principal habilidad. Implementamos constantemente mejoras en Comosoft para que nuestro producto Lago continúe siendo una solución multicanal innovadora y fiable - con un enfoque constante en las necesidades de nuestros clientes y sus sectores. Esto, junto con nuestra experiencia, nos lleva al desarrollo de **soluciones industriales innovadoras y eficientes**.

PRODUCTO

SOFTWARE LAGO

Software multicanal para la producción del marketing automatizado

LAGO es una aplicación de **software multicanal** que ha sido probada durante más de 30 años. Con nuestro software empresas y agencias diseñan sus procesos de marketing de manera eficiente, efectiva y totalmente automatizada.



Gracias al módulo LAGO Whiteboard la asignación y planificación de ofertas le resultará muy fácil.

LAGO fusiona sus datos de múltiples fuentes para garantizar una administración central y agnóstica del canal. Organice sus proyectos de marketing para la imprenta, el e-commerce, puntos de venta, los comercios estacionarios, redes sociales y otros desde una base de datos central que los enlazan y dirigen a los canales correspondientes.



PROCESO

Planifique sus proyectos para sus canales de venta y deje que LAGO le guíe a través de un **proceso de trabajo altamente configurable**. LAGO establece puntos de control del proceso desde la planificación hasta la salida hacia todos los canales. Ya sea que actualice su tienda online con nuevos productos, cambie precios diariamente o controle las campañas impresas, LAGO le da la libertad y la flexibilidad de actuar hasta el último momento sin perder de vista sus proyectos.



Mientras que los errores en los datos se pueden corregir con relativa rapidez en el área digital, en el área de impresión los errores son mucho más costosos y complicados de solucionar. La integración en Adobe InDesign® significa que LAGO puede proporcionar la información desde la base de datos directamente a los documentos de impresión. El hecho de que los datos estén vinculados a la base de datos en tiempo real significa que puede actualizarlo en cualquier momento, incluso justo antes de la impresión. También puede crear una versión digital del documento de impresión que contiene áreas interactivas para poder enlazarlo con su página web y actividades e-commerce. Nuestra aplicación **DIM (Direct Individual Marketing)** de última generación permite la personalización, ya sea para la impresión o actividades online, así como newsletters.

Reduzca su tiempo de comercialización hasta un 50% para permitir más iniciativas de venta multicanal.



CARACTERÍSTICAS CLAVE

Todos sus datos en un solo lugar, optimizados para todos los canales

Acceso global a la información relevante en cualquier momento (en la nube o en las instalaciones)

Fácil conexión a proveedores de servicios externos

Rápida integración en el mapa de sistemas existentes (por ejemplo, gestión de mercancías y sitio web) utilizando interfaces potentes y probadas

Jerarquía de datos y flujo de trabajo fácilmente configurables

Fuente central de datos para la comunicación externa e interna

Integración directa en Adobe InDesign® para la producción impresa a base de datos

CRUD API para una integración flexible

Integración de todos los departamentos involucrados en el proceso de producción de material de comercialización

Rápida y mejor coordinación a través de la distribución automática de tareas

Versionamiento para todos sus canales de comercialización plurilingüe y/o regional (idiomas/países/mercados)

Tecnología de marcadores de posición para actualizaciones de artículos y precios a tiempo real

Rápida capacidad de reacción ante los cambios del mercado

SERVICIOS

FOCO PRINCIPAL & PRESTACIONES

Los servicios de Comosoft abarcan tres actividades principales. Nuestro equipo asesora, implementa y desarrolla soluciones inteligentes de software para su éxito empresarial con pasión, creatividad y mucho know-how.

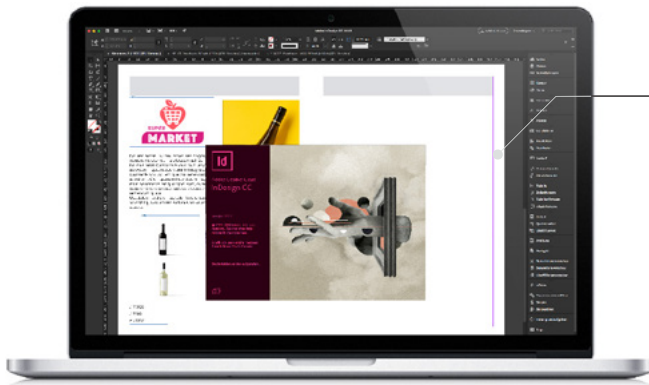


MEJORAR JUNTOS LAS SOLUCIONES DE SOFTWARE ESTANDARIZADAS

Aproveche el conocimiento de nuestros expertos. Dentro de su funcionalidad principal, LAGO le proporciona un apoyo óptimo para la planificación y producción de su material publicitario. Aquí es donde las décadas de experiencia en software e industria entran en juego. Conocemos el sector y los procesos de producción asociados y estamos aquí para ayudarle con nuestro know-how. Sabemos que el mundo del comercio ofrece cada vez más vías para llegar a los clientes, lo cual ya no solo es una ventaja sino imprescindible para comercializar sus productos. Esta necesidad urgente implica que la información de producto así como los datos activos tienen que estar actualizados en todo momento para garantizar una experiencia de producto atractiva.

En el equipo de Comosoft hemos desarrollado **LAGO** para que podamos implementar soluciones específicas para el cliente sin estar restringidos por límites técnicos. Esto nos permite apoyarle en las ventajas que ha establecido el mercado y agilizar sus procesos. Esto nos permite, por ejemplo, potenciar las iniciativas omnicanal y sacar a la luz nuevas habilidades de su equipo de marketing.

Utilizamos la metodología de desarrollo ágil y dinámica basada en 'Scrum'. Esto nos permite proporcionarle nuevas funcionalidades en ciclos muy cortos. También le ofrecemos la opción de integrar sus sistemas existentes mediante una potente API CRUD.



Optimize with LAGO your processes directly in InDesign®.



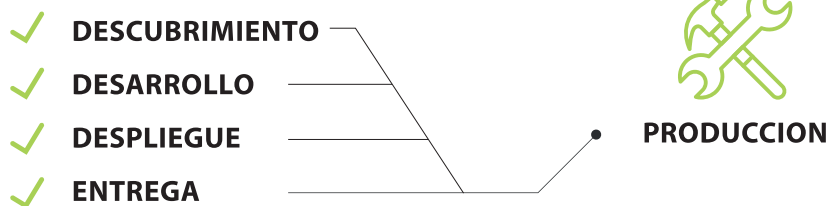
ANALIZAR, OPTIMIZAR, PRODUCIR

Damos gran importancia a la integración de nuestro software en su proceso de trabajo, estructura de datos y procesos. Tenemos un fuerte equipo de directores de proyecto a su disposición que gestionan los proyectos de implantación junto a usted. Para ello, utilizamos tanto métodos clásicos estandarizados como metodologías ágiles e innovadoras.

En la primera fase trabajamos junto a usted para hacer un diagnóstico de la situación actual y determinar el futuro proceso de la producción de su material publicitario. Al hacerlo, tenemos en cuenta todas las áreas involucradas, desde el equipo de compras, los expertos de marketing, el equipo creativo hasta la producción.

Durante la fase de desarrollo, los conceptos creados se funden en “bits y bytes” y se desarrollan exclusivamente para sus necesidades. En la siguiente etapa, le suministramos todo el sistema y revisamos las conexiones, las configuraciones del sistema y los desarrollos que se han creado.

Durante la fase de entrega, antes de que todo el sistema se ponga en funcionamiento, se crean los usuarios y se realiza una prueba de producción, que denominamos “simulación piloto”. El sistema entra en producción una vez que estas fases han sido completadas con éxito.



VENTAJAS PARA EL CLIENTE Y PREMIOS

7 RAZONES PARA ELEGIR COMOSOFT



OBJETIVO Nuestro objetivo es mejorar el marketing y aumentar el valor comercial.



INDEPENDIENTE Nuestra pasión es desarrollar, implementar y personalizar el sistema LAGO desde un sólo núcleo.



ÁGIL Nuestros equipos de software trabajan de forma flexible y permiten reaccionar rápidamente a sus requerimientos.



EFICIENTE LAGO almacena todos los datos relevantes de forma centralizada, asegurando su uso consistente en la producción de su material publicitario.



CUALIFICADO Estamos orgullosos de ser un equipo fuerte que se basa en más de 25 años de experiencia en la industria para planificar, producir y desarrollar un sistema fuerte y productivo.



FLEXIBLE Interfaz de diseño inteligente para realizar actualizaciones en la base de datos y cambios en tiempo real para una reacción rápida a los cambios de mercado - incluso justo antes de la impresión.



MULTICANAL Independientemente de si se destina a la impresión o a un formato digital, los datos de su producto se exportan automáticamente a todos los canales de venta.

PREMIOS

Como proveedor de tecnología, Comosoft ha estado estableciendo normas en el sector multicanal durante muchos años y fue capaz de asentar nuestro sistema firmemente en el mercado. Para nuestro deleite el software **LAGO** ha sido otorgado con los siguientes premios.



IT INNOVATION AWARD 2018
IT INNOVATION AWARD 2015
INDUSTRY AWARD 2015

SOBRE NOSOTROS

COMOSOFT – TRANSFORMACIÓN DIGITAL DEL MARKETING DESDE HACE MÁS DE 25 AÑOS

Comosoft GmbH fue fundada en Hamburgo en 1994 y en su más de un cuarto de siglo de éxito, ha logrado establecerse en los sectores del comercio minorista, la venta por correo, el comercio electrónico, la industria y la fabricación como pionera mundial de los sistemas de soluciones PIM y multicanal. El objetivo de Comosoft siempre ha sido proporcionar a los clientes plataformas que les permitan hacer frente a los desafíos de los negocios omnicanales.

Hoy en día, Comosoft GmbH opera desde sus cuatro sedes principales en Hamburgo, Valencia, Dallas (TX) y Chicago (IL) además de varias oficinas de ventas a nivel nacional e internacional. Sin embargo, la filosofía de Comosoft es mucho más amplia que simplemente ofrecer productos de software al mercado. Por el contrario, es la estrecha interacción entre la consultoría, el software y la innovación lo que permite a Comosoft implementar proyectos exitosos en el ámbito multicanal. En el fondo, Comosoft es una empresa que desarrolla software y lo suministra a las empresas de diversas formas (compra directa, SaaS, cloud).

Sin embargo, cada vez tenemos más claro que el software por sí solo ya no es suficiente para nuestros clientes: El software y los servicios de consultoría e implementación también necesitan ser ejecutados - así como una comprensión de la situación actual, pero también con una visión innovadora, ya que la decisión a favor de este tipo de software y el socio asociado equivale a una relación comercial a largo plazo. Comosoft le apoya en la digitalización de sus procesos de comercialización para facilitar una producción multicanal eficiente, eficaz y a la vez ecológica.

VALORES

Operamos bajo el nombre de Comosoft como si fuéramos uno, presentando fuertes valores, algo que hemos estado haciendo durante mucho tiempo. Para nosotros, estos valores representan factores cualitativos que vivimos día a día y aseguran tanto nuestro éxito como el de nuestros clientes.

<p>POTENCIAMOS A NUESTROS CLIENTES.</p> 	<p>LA CONFIANZA Y LA INTEGRIDAD SON PRIMORDIALES PARA NOSOTROS.</p> 	<p>CREEMOS EN EL RESPETO MUTUO.</p> 	<p>SOMOS CONSCIENTES DE NUESTRA RESPONSABILIDAD.</p> 
<p>Paul El progreso se crea equilibrando conceptos, procesos y tecnología, y llevando la innovación a nuestros clientes.</p>	<p>Myra Somos honestos, hacemos lo que es correcto y actuamos en interés de nuestros clientes, empleados y terceras partes. Protegemos los datos y la información de nuestros clientes.</p>	<p>McKelly Cada asociado respeta a sus clientes y colegas. Nos apoyamos mutuamente y nos esforzamos por el bienestar de todos.</p>	<p>Devika Asumimos la responsabilidad y aprendemos de nuestros errores.</p>
<p>LA DIVERSIDAD ES BIENVENIDA.</p> 	<p>TENEMOS EXPERIENCIA.</p> 	<p>SOMOS FLEXIBLES.</p> 	<p>NOS DIVERTIMOS.</p> 
<p>Michael Como compañía global creemos en las capacidades de cada persona.</p>	<p>Johnny El aprendizaje y el trabajo en equipo son primordiales para nosotros. Somos expertos gracias a décadas de experiencia.</p>	<p>Viktoria La estabilidad nos permite avanzar, la flexibilidad nos permite adaptarnos a los cambios.</p>	<p>Monica Pasión y humor impulsan nuestro trabajo en equipo.</p>

CONTACTO

EUROPA

Comosoft GmbH
Hindenburgstrasse 49
22297 Hamburg, Germany

+49 40 8533180
info@comosoft.de
www.comosoft.de

Comosoft Technology Spain
info@comosoft.es
www.comosoft.es

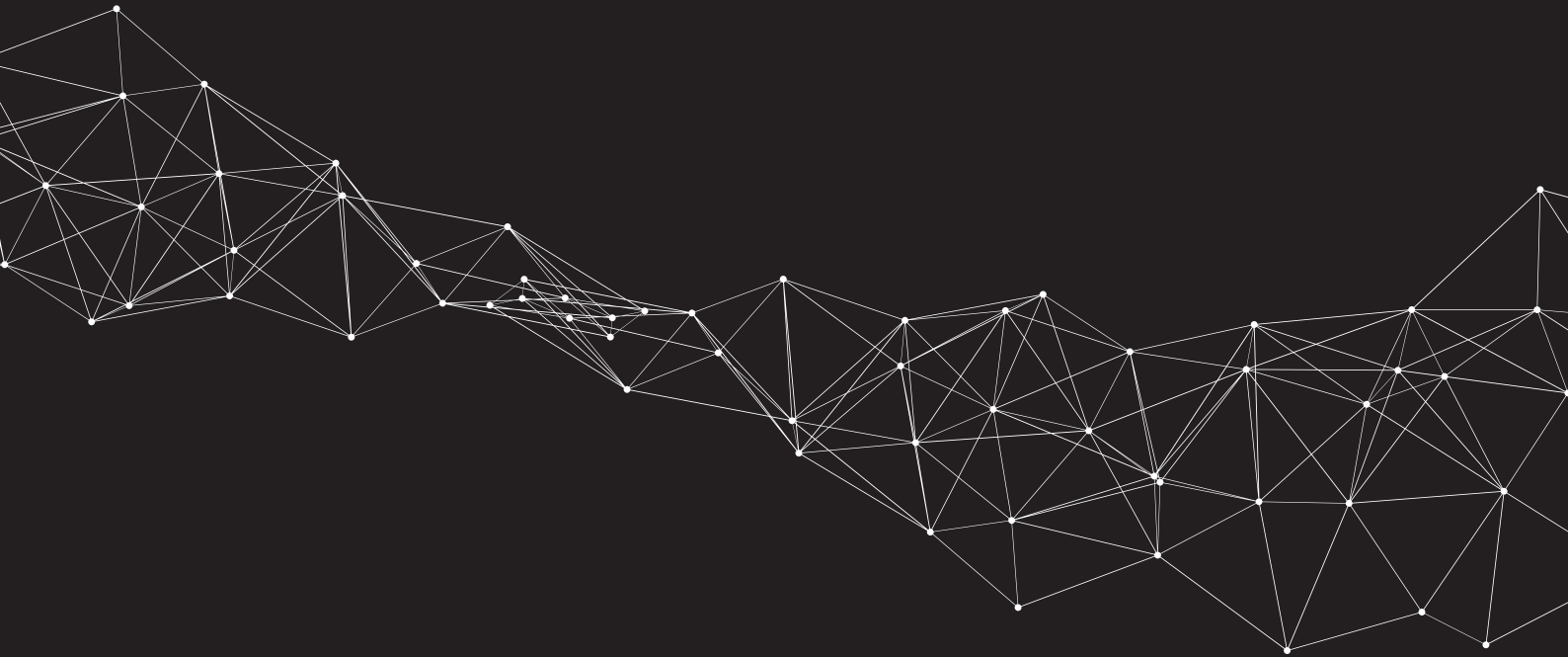
AMÉRICA

Comosoft Inc.
7250 Dallas PKWY, Suite 400
Plano, Texas 75024, United States

+1 469-633-1650
info@comosoft.com
www.comosoft.us

LATINOAMERICA

+51 922379979
info@comosoft.com
www.comosoft.lat



Comosoft GmbH | Hindenburgstrasse 49 | 22297 Hamburg | Germany
+49 40 853318-0 | info@comosoft.de | www.comosoft.de